



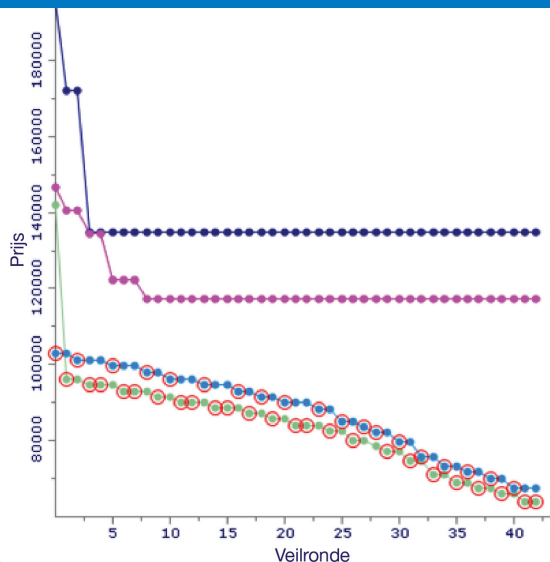
januari 2006

SMIMail

Wilt u op de hoogte blijven van interessant nieuws over aanbesteden? Lees dan SMI Mail, de nieuwsbrief van SMI die zo'n 10 keer per jaar verschijnt. Wilt u reageren op een bericht, mail ons dan: info@smiweb.nl.

In dit nummer

- Elektronische veiling
- Workshop elektronisch veilen
- Uit de praktijk: ondeugdelijke selectiecriteria
- Drempelbedragen gewijzigd



Elektronische veiling: een bedreiging?

Elektronische veilingen zijn in opmars. Eén van de voordelen van het elektronisch veilen voor de opdrachtgever is dat hij meer inzicht verkrijgt in de prijsvorming en de totstandkoming van de prijs transparant wordt.

Hoewel er projecten aanbesteed zijn waarbij installateurs de opdracht gekregen hebben tegen een prijs die hoger is dan de prijs die bij een traditionele inschrijving afgegeven zou zijn, pakt elektronisch veilen voor installateurs meestal nadelig uit. Er ontstaat namelijk al gauw een 'leur-effect'; SMI is dus geen voorstander van elektronisch veilen.

Inmiddels heeft de RGD een aantal pilots voor elektronische veilingen gehouden, waarbij deze werken bewust als een geïntegreerd perceel zijn aanbesteed. De installateur is hier-

bij onderaannemer en zijn prijsaandeel wordt niet inzichtelijk gemaakt. Daardoor behaalt de opdrachtgever zijn voordeel niet. Het grote risico van elektronisch veilen is dat de prijs uiteindelijk bepaald wordt door de omstandigheden tijdens het veilen. Als de inschrijver zich daardoor laat leiden, dan loopt hij het risico dat hij lager inschrijft dan hij normaliter bij een traditionele inschrijving had gedaan.

Bovenstaande grafiek, die uit de praktijk van het elektronisch veilen is gegrepen, maakt dat duidelijk: de groene en lichtblauwe curven vertellen dat de respectievelijke inschrijvers zich door de concurrentie hebben laten leiden met als gevolg een prijsniveau ver onder de kostprijs. En dit effect voelt als leuren.

Workshop elektronisch veilen

Binnenkort organiseert SMI een workshop elektronisch veilen. Naast algemene informatie over het aanbesteden, wordt uitgebreid ingegaan op de voor- en nadelen van het elektronisch veilen. Tevens krijgt u praktische tips, zodat u niet in de valkuilen van elektronisch veilen trapt.

Locatie: SMI, Bredewater 20 in Zoetermeer, gebouw UNETO-VNI

Datum: 28 februari 2006 van 14.00 tot 17.00 uur

Kosten: leden € 50,- p.p., exclusief BTW

U kunt zich aanmelden bij Margreet van Deurzen of Pieter van Eijnden, tel. 079 - 323 77 62 of e-mail info@smiweb.nl. Bij voldoende belangstelling wordt deze workshop ook in het oosten van het land georganiseerd.

Stichting Marktwerking Installatietechniek(SMI)

Bredewater 20, 2715 CA Zoetermeer

Postbus 168, 2700 AD Zoetermeer

Telefoon 079 - 323 77 62, Telefax 079 - 323 85 50

Internet www.smiweb.nl, e-mail info@smiweb.nl

Uit de praktijk: ondeugdelijke selectiecriteria

Een deelgemeente van één van onze grote steden heeft de nieuwbouw van een multifunctioneel centrum aanbesteed. Bij deze niet-openbare procedure wordt zij bijgestaan door een adviesbureau.

De selectieleidraad vertoonde nogal wat ongeoorloofde vragen en was bovendien op een aantal punten onduidelijk. Zo werd een opgave gevraagd van “tenminste drie” referentieprojecten. Deze formulering leidt tot disproportionaliteit. Daarbij was overigens ook niet duidelijk of en hoe het opgeven van meer dan drie referentieprojecten zou worden gewaardeerd. Niet transparant dus.

Verder werd een opgave van de winst- en risicopercentages gevraagd. Deze percentages hebben betrekking op de prijsvorming. Dus horen dergelijke vragen niet thuis in de selectiefase, want in die fase gaat het uitsluitend om het selecteren van de onderneming(en) of een combinatie van onder-

nemingen die voor het werk in aanmerking willen komen. Informatie over de prijsvorming is belangrijk voor de gunningfase. Dan zijn de winst- en risicopercentages een criterium, want die hebben betrekking op het project en de werkzaamheden.

We hebben daarom de adviseur eerst gebeld en hem vervolgens een brief gestuurd waarin we onze argumenten op een heldere manier hebben uitgelegd. Het werkte, de adviseur zag de fouten in. Dankzij onze tussenkomst heeft de aanbesteder de selectieleidraad gewijzigd. Het aantal referentieprojecten is gewijzigd in “drie” in plaats van “tenminste drie” en de vraag opgave te doen van de winst- en risicopercentages is geschrapt.

Kortom, onze actie scheelt weer overbodige opgave van referentieprojecten en leverde een juistere informatiekeuze ten behoeve van de selectie op.

Drempelbedragen gewijzigd

Drempelbedragen zijn belangrijk in het kader van Europese aanbestedingen. Want als een aanbestedingsbedrag hoger is dan het drempelbedrag, dan dient de opdracht volgens de Europese Algemene richtlijn (voor werken, diensten en leveringen) aanbesteed te worden. Deze Richtlijn is in het Besluit Aanbestedingsregels Overheidsopdrachten (BAO) opgenomen en geldt dus voor aanbestedende diensten op de Nederlandse markt. Dat zijn met name alle overheden en andere publiekrechtelijke instellingen, zoals waterschappen, schoolbesturen en gemeenten.

Rijkswaterstaat en de ministeries VROM, Defensie, Landbouw & Visserij en VWS zijn verplicht al hun opdrachten, zowel onder als boven het drempelbedrag, volgens het aanbestedingsreglement Werken 2005 (ARW 2005) aan te besteden. De overige publiekrechtelijke organen zijn vrij eventueel andere aanbestedingsreglementen op opdrachten

onder de drempelwaarden van toepassing te verklaren. Dikwijls hanteren zij een eigen aanbestedingsbeleid.

Per 1 januari 2006 zijn de drempelbedragen voor Europese aanbestedingen gewijzigd. De nieuwe drempelbedragen zijn vastgesteld voor de periode vanaf 1 januari 2006 tot en met 31 december 2008. Deze bedragen zijn exclusief BTW.

Overheid	Centraal	Decentraal
Werken/concessiewerken	€ 5.278.000	€ 5.278.000
Diensten	€ 137.000	€ 211.000
Leveringen	€ 137.000	€ 211.000

Het is niet toegestaan om een opdracht te splitsen om zo onder de werking van de Europese Richtlijnen uit te komen.