

## In dit nummer

- De kracht van SMI
- Wat u van SMI mag verwachten
- Uit de praktijk:  
Aanbesteding overheid onderstreept kracht SMI
- Nieuwe basis praktijkcursus aanbesteden

## SMI, feiten en cijfers

- Meer dan 200 installatiebedrijven geholpen met telefonische adviezen
- Voor meer dan 75 ondernemers een aanbestedingsdossier behandeld
- Meer dan 300 aanbestedingen beoordeeld
- 25 workshops gegeven

SMI-deelnemers kunnen alle dossiers die we behandeld hebben, bekijken op [www.smiweb.nl](http://www.smiweb.nl)

## De kracht van SMI: gelijke kansen voor iedere inschrijver

Stichting Marktwerking Installatietechniek is nu anderhalf jaar actief. En met succes! Onze feiten en cijfers laten zien dat veel ondernemers in de installatiebranche bij ons aankloppen, als zij advies en/of hulp nodig hebben bij een openbare aanbesteding. Toch kent niet iedereen de kracht van SMI. Daarom deze nieuwsbrief om de meerwaarde van SMI nogmaals onder uw aandacht te brengen.

Na de parlementaire enquête Bouwfraude is het aanbestedingsklimaat in Nederland fors verslechterd. Door toedoen van de overheid, die bezig is de regelgeving voor aanbesteden eenzijdig en systematisch te wijzigen, neemt deze regelgeving steeds meer de vorm aan van 'bureaucratische inkoopregelingen'. Bovendien

wordt bij aanbestedingen steeds vaker op prijs gegund, in plaats van op kwaliteit.

Die verslechtering van het aanbestedingsklimaat was dé reden om SMI op te richten. Belangrijkste doelstelling is juist voor installatiebedrijven dat klimaat te verbeteren. En dat betekent concreet dat wij streven naar vereenvoudiging van en helderheid in de aanbestedingsprocedures, zodat iedere inschrijver eerlijke kansen krijgt. Ook vinden we dat de hoge administratieve lasten omlaag moeten. Overigens is binnen de bouw een vergelijkbare organisatie als SMI actief: het Advies Centrum Aanbestedingen, dat soortgelijke activiteiten voor de Bouw- en GWW-sector uitvoert.

## Wat u van SMI concreet mag verwachten

### 1. Gratis juridisch advies bij aanbestedingen

We adviseren over uw rechtspositie en te nemen maatregelen. We maken tekstvoorstellen voor brieven en helpen u bij het opvolgen van de betreffende correspondentie.

### 2. Gratis juridisch advies bij bouwcontractuele zaken

We adviseren over uw rechtspositie en te nemen maatregelen over UAV, e.d. We maken tekstvoorstellen voor brieven en helpen u bij het opvolgen van de betreffende correspondentie.

### 3. Verbetering aanbestedingspraktijk voor installateurs

Wij benutten onze vele contacten met overheden en andere belangrijke opdrachtgevers. Wanneer we bij aanbestedingen constateren dat zaken ingewikkeld of slecht zijn omschreven of geregeld, nemen wij contact op met de betreffende aanbesteder. We gaan in gesprek met als doel én de lopende aanbesteding én toekomstige aanbestedingen te wijzigen. Uit de praktijk blijkt dat in bijna alle gevallen ons verzoek wordt ingewilligd!

### 4. Workshops en cursussen

We organiseren workshops en cursussen over relevante onderwerpen, onder andere Elektronisch Veilen, Valkuilen bij Aanbestedingen en Praktijkgevallen.

Deze bijeenkomsten zijn voor u tevens een goed moment om met collega-bedrijven ervaringen uit te wisselen.

### 5. Uitgebreid informatieplatform voor deelnemers op [www.smiweb.nl](http://www.smiweb.nl)

Wie meer wil weten over SMI vindt veel informatie op onze website. SMI deelnemers kunnen inloggen op het afgesloten gedeelte van de website: een uitgebreid informatieplatform met een overzicht van de actuele aanbestedingen, de door SMI behandelde zaken, relevante rechterlijke uitspraken en publicaties.

### 6. Elektronische nieuwsbrief SMI mail

Wie deelnemer wordt, ontvangt tien keer per jaar gratis SMI mail, waarin we u op de hoogte houden van actuele informatie en tips over aanbestedingen.

## Aanbesteding overheid ondersteemt kracht SMI

April jl. hield een grote overheidsinstelling een openbare aanbesteding voor het preventief en correctief onderhoud van onder andere de elektrotechnische installaties op één van hun locaties. Dit onderhoud was de afgelopen tien jaar tot volle tevredenheid uitgevoerd door een installateur. Dit bedrijf wilde dan ook alles op alles zetten om deze opdracht te behouden en schreef derhalve zeer competitief in.

Een klein onbekend bedrijf was echter iets goedkoper: met een verschil van € 10.000 op een bedrag van € 1,8 miljoen kreeg dit bedrijf de opdracht. De installateur wilde uiteraard meer weten en analyseerde de zaak nader. Daaruit bleek dat het zeer onwaarschijnlijk was de opdrachtnemer aan de gestelde criteria kon voldoen. De installateur besloot actie te ondernemen. Maar hoe? Zijn adviseur kende SMI en verwees hem naar ons door.

### SMI bemiddeling snel terugverdiend

SMI nam contact op met de overheidsinstelling en wees op de onwaarschijnlijkheid van het voldoen aan de (financiële) eisen. De reactie van de overheidsinstelling was dat de opdrachtnemer wel aan de eisen voldeed en een controle van de gegevens dus niet nodig was. En dat betekende dat de installateur twee dingen kon doen: óf zich bij de beslissing neerleggen, óf naar de rechter stappen. In overleg met ons stapte de installateur naar de rechter. En met succes!

De inschrijvingsgegevens van de opdrachtnemer bleken niet juist te zijn en dat was voor de rechter reden om de inschrijving ongeldig te verklaren. De installateur kreeg uiteindelijk de opdracht. Daarmee werd de werkgelegenheid van de vijf monteurs die full-time bij de overheidsinstelling aan het werk zijn, veilig gesteld. En daarmee verdiende de installateur – inmiddels deelnemer geworden - de deelnamekosten aan SMI dubbel en dwars terug!

### Ons streven: eerlijke concurrentie

Dit voorbeeld maakt duidelijk dat SMI de 'power' heeft om grote overheidsorganisaties op de vingers te tikken. Zeker in het geval er gegund wordt op basis van de laagste prijs, goede criteria ontbreken en er wordt nagelaten de gegevens van aanbidders grondig te controleren. Dit leidt tot oneerlijke concurrentie, waarbij bedrijven die zorgvuldig en vakkundig het onderhoud uitvoeren, benadeeld worden.

Dit voorbeeld ondersteemt tevens de noodzaak oplettend te zijn bij aanbestedingen, zeker in deze tijd van 'nieuwe zakelijkheid'.

In veel gevallen lukt het SMI om als 'buffer' in een discussie met de aanbesteder de oneerlijke criteria en andere fouten van tafel te krijgen. Toch is de gang naar de rechter in sommige gevallen onvermijdelijk voor wie zijn gelijk wil halen.

### Hoe u SMI deelnemer wordt

Neem contact op met Pieter van den Eijnden of Margreet van Deurzen van SMI, tel. 079 - 323 77 62 of stuur een e-mailbericht naar [info@smiweb.nl](mailto:info@smiweb.nl). Zij staan u graag te woord, ook in een persoonlijk gesprek om u de op maat voordelen van SMI toe te lichten.

Voor meer informatie verwijzen we u naar [www.smiweb.nl](http://www.smiweb.nl).

## Nieuw: basis praktijkcursus aanbesteden

### Doel:

Medewerkers vertrouwd maken met de problematiek en de kansen rondom aanbestedingen, zodat zij goed voorbereid kunnen inschrijven op aanbestedingen.

### Doelgroep:

Iedereen die in het dagelijks werk met (Europese) aanbestedingen te maken gaat krijgen of al eens heeft, van (aankomend) projectleiders, calculators, acquisiteurs, vestigingsleiders tot directeuren.

### Inhoud:

- Europese aanbestedingsregels
- diverse soorten aanbestedingsprocedures
- onderscheid in selectie-eisen en gunningcriteria
- succesfactoren voor gunning
- behandeling van praktijkgevallen en praktische tips bij aanbestedingen

- bestekken in de aanbestedingsfase (o.a. relatie besteksdelen en inschrijfbegroting, fabrikaten in bestekken en kenmerkende bepalingen uit UAV/UAVTI). Dit onderdeel wordt verzorgd door STABU.

### Cursusdatum en locatie:

- woensdag 31 januari 2007, 9.30 uur - 16.45 uur, Bredewater 20 te Zoetermeer (gebouw UNETO-VNI)
- de volgende cursus staat voor juni 2007 gepland

### Kosten:

- SMI deelnemers: € 95 excl. BTW per cursist
- niet-deelnemers € 220 excl. BTW per cursist; bedrijven die per 1 januari 2007 lid worden, betalen uiteraard de deelnemersprijs

### Aanmelden:

Via [info@smiweb.nl](mailto:info@smiweb.nl) of bel met Margreet van Deurzen 079 - 323 77 62 .